

Kazのビジネス状況レポート

情報発信ビジネスの状況

現状

- 集客経路：ブログ、Twitter（成約はTwitter経由のみ）
ブログPV、月間6000PV程度
リスト獲得：月5件程度
- ターゲット：会社じゃなく自分の人生のために骨埋めたい人
ブログなら仕事も家族も諦めない働き方ができるよ
ブログオタク感、マニア感、なんか詳しそう感到専門性を感じて欲しい
- コンセプトUSP：会社員が副業から1年で月収100万突破するブログ収益化のノウハウ
- 売上：現在までで2件、約60万円（8月実績：成約 0件）
- 現状の商品：ブログコンサル2コース（15.8万円、29.8万円→35万くらいに上げたい）
- 勝算や狙い：2000キーワードで上位表示を獲得したブログ戦略
1年で爆発的にアクセスを伸ばすトレンドブログの作り方

情報発信ビジネスの状況

課題

【情報発信】

- 8月はほぼ情報発信のアクションが起きていない
→必要な時間のブロック、添削にかかる時間を圧縮し効率を上げる、やるべきことを明確にする
- 集客→Twitter経由で反応が多かったので、コンサル実況を毎日ツイートし認知を上げる
広告→いまはちょっと手が回らない
- ブログのコンテンツが薄いので、コンサルで得た知見を情報発信ブログに落とし込んでいく
- 自分の商品を買ってくれたクライアントに実績を出してもらおう！（まだ1000円くらい）

【コミュニティ】

- NS=ゼロイチメンバーの成果者を出す！30万円×10人（現在 21万×1名）

情報発信ビジネスの状況

課題

【ブログ収益化】

- トレンドブログのPVが落ちている（月収15万円程度）
外注化し（現在募集中）9月中に外注含め30記事投入、まずは30万を目指す
- 中古ドメインでVOD特化ブログ立ち上げる。12月までに外注仕組み化し
2022年8月までに月商100万円目標
- 今期はAdSense・VOD・中古ドメイン・コンサルのスペシャリストを目指す